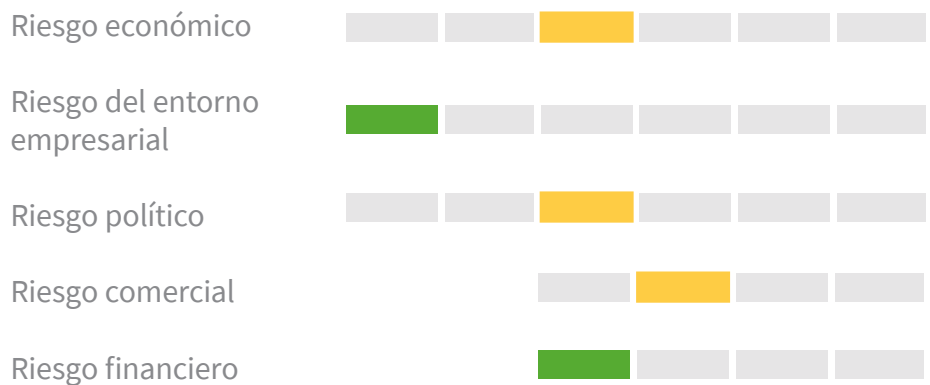


Buena evolución económica en un frágil entorno

VALORACIÓN POR PAÍSES	PUNTOS FUERTES Y PUNTOS DÉBILES	PANORAMA ECONÓMICO	ESTRUCTURA COMERCIAL	LA COMPLEJIDAD DE LA COBRANZA
-----------------------	---------------------------------	--------------------	----------------------	-------------------------------

BB1
RIESGO BAJO
para las empresas



Las evaluaciones de riesgo país le orientan en la adopción de las mejores decisiones para su negocio y le permiten comprender los riesgos existentes en el comercio internacional. Tenemos siempre la mejor solución para satisfacer sus necesidades.

PIB	299.400.000.000 USD (ranking mundial: puesto 34, Banco Mundial 2015)
Población	840.000 (ranking mundial: puesto 95, Banco Mundial 2015)
Forma de estado	Democracia Parlamentaria
Jefe del Gobierno	Benyamin NETANYAHOU
Próximas elecciones	2019, parlamentarias

PUNTOS FUERTES

- Sistema democrático afianzado, con transferencias de poder pacíficas y un estado de derecho efectivo.
- Ejército potente.
- Apoyo político y económico estadounidense.
- Clasificación en los índices MSCI como economía de mercado desarrollada con alta renta y robusto crecimiento económico a largo plazo.
- Baja tasa de desempleo y crecimiento salarial.
- Sólido entorno científico, con una floreciente industria de alta tecnología y la mayor ratio de gasto en I+D respecto al PIB mundial.

PUNTOS DÉBILES

- Inestabilidad regional y conflictos que acrecientan las preocupaciones en materia de seguridad, restringen el crecimiento y limitan la eficacia de la política económica.
- Inestabilidad frecuente en los gobiernos de coalición.
- Dependencia económica de EE. UU., el principal destino de exportación. Estrechos vínculos con ese país que incluyen subvenciones y ayudas que pueden ser revocadas.
- Elevada deuda externa a corto plazo.



- El crecimiento muestra resistencia pese a la inestabilidad geopolítica...
- ...respaldado por sólidos fundamentos macroeconómicos.

El crecimiento muestra resistencia pese a la inestabilidad geopolítica...

El crecimiento del PIB real cobró un fuerte impulso en 2016, alcanzando el +4% (frente al +2,5% de 2015). La robusta demanda interna fue el principal impulsor del crecimiento, gracias al fuerte descenso del desempleo (del 9,4% en 2009 al 5,2% en 2016) y al contexto deflacionista (el IPC medio disminuyó un -0,6% en 2015 y un -0,5% en 2016).

El consumo privado creció un +6,1% en 2016 (+4,1% en 2015), mientras que la inversión fija repuntó un +11% (plana en 2015). Dado que esta última se normalizará, Euler Hermes prevé una ralentización del crecimiento anual, que de todos modos resistirá por encima del +3% en 2017 y 2018.

El riesgo político seguirá dando alas a la incertidumbre, incidiendo en el potencial de crecimiento a medio plazo. El 6 de febrero de 2017, la Knesset aprobó una ley que autorizaba al gobierno a «regular el estatus» de la tierra privada palestina en Cisjordania, lo cual podría desencadenar sanciones internacionales y posiblemente violentas protestas palestinas. Además, será necesario supervisar la postura estadounidense en relación con el conflicto palestino-israelí, ya que la administración de Trump podría acabar con la tradición de EE. UU. sobre este asunto. La inestabilidad regional sigue siendo un motivo de preocupación debido a la proximidad de Israel a países en guerra (Siria e Irak) o involucrados en tensiones geopolíticas (Irán y Arabia Saudí).

...respaldado por sólidos fundamentos macroeconómicos

Tras la persistente deflación que se prolongó desde septiembre de 2014 hasta finales de 2016, los precios al consumidor aumentaron ligeramente en un porcen-

taje del +0,1% interanual en enero de 2017. Euler Hermes espera que la inflación repunte gradualmente en 2017, aproximándose al rango objetivo (del 1% al 3%) del Banco de Israel (BoI, el banco central) hacia finales de año. Con el fin de amortiguar la apreciación del ILS (+3,5% en 2016), el BoI ha adoptado políticas monetarias acomodaticias, manteniendo su tipo de interés oficial clave en el 0,1% desde marzo de 2015. Como resultado, el sector de la construcción residencial ha obtenido buenos resultados (+7% interanual), sacando provecho de los bajos tipos de interés, los altos precios y la elevada demanda.




Se han materializado importantes avances en la reducción de la deuda pública, actualmente del 64% del PIB (desde el 75% registrado en 2010). La expansión presupuestaria prevista para 2017 (que elevará el déficit fiscal al -3,5% del PIB, desde el -3,2% anterior) probablemente no tenga efectos importantes en el crecimiento, ya que no se centra en la inversión en educación, sanidad e infraestructuras.

La balanza por cuenta corriente seguirá siendo excedentaria en 2017 y 2018, aunque se prevé que disminuya aún más tras reducirse a alrededor del 3,8% del PIB en 2016, mientras las exportaciones se enfrentaban a un modesto crecimiento en EE. UU. y la UE y al reequilibrio de China, sumados al estancamiento del sector turístico.



ESTRUCTURA COMERCIAL POR DESTINO/ORIGEN

(% DEL TOTAL)

Exportaciones	Rango	Importaciones
Estados Unidos 31% 	1	 13% Estados Unidos
Hong Kong 7% 	2	 9% China
China 6% 	3	 8% Alemania
Bélgica 4% 	4	 6% Bélgica
India 4% 	5	 5% Reino Unido

ESTRUCTURA COMERCIAL POR PRODUCTO

(% DEL TOTAL)

Exportaciones	Rango	Importaciones
Fabricaciones de mineral no metálico, n.c.p. 27%	1	15% Manufacturas de mineral no metálico, n.c.p.
Maquinaria eléctrica, aparatos eléctricos y electrodomésticos, n.c.p. 12%	2	10% Vehículos rodados
Productos médicos y farmacéuticos 11%	3	8% Maquinaria eléctrica, aparatos eléctricos y electrodomésticos, n.c.p.
Instrumentos profesionales y científicos, n.c.p. 5%	4	8% Petróleo, derivados del petróleo y materiales relacionados
Otros equipos de transporte 4%	5	4% Maquinaria especializada

Los pagos en Israel normalmente se efectúan en un plazo de 60 a 90 días entre empresas nacionales, aunque estas cifras son mucho más reducidas en el caso de empresas extranjeras.

Una reciente reforma de los tribunales israelíes permite la agilización de los procedimientos y las actividades de ejecución en el caso de demandas de hasta 75.000 NIS (18.000 EUR). A pesar de ello, cabe esperar que se pro-

duzcan importantes retrasos, costes y dificultades a la hora de emprender acciones legales, especialmente en los litigios transfronterizos.

Existen varios procedimientos concursales, aunque en la práctica las posibilidades de cobrar la deuda cuando el deudor se ha declarado insolvente siguen siendo escasas.

