

Madrid, 13 de marzo de 2025

El sector del azulejo en España recuperará la senda del crecimiento en 2025, según Solunion

- El mercado español muestra mejores previsiones de actividad de la construcción que el conjunto europeo.
- Los posibles aranceles procedentes de Estados Unidos serán clave para definir la estrategia exportadora, que representa un 72% de los ingresos del sector.
- Las insolvencias empresariales en el sector continúan con su tendencia a la baja.

[Solunion](#), la compañía de seguros de crédito y de caución y de servicios asociados a la gestión del riesgo comercial, ha dado a conocer su análisis y perspectivas sobre el sector del azulejo en España.

Una industria que, según datos de la Asociación Española de Fabricantes de Azulejos y Pavimentos Cerámicos (ASCER), consiguió estabilizar su facturación en 2024 con 4.819 millones de euros, aunque esta cifra supuso una leve reducción del -0,9% respecto al año anterior. En términos de producción, el pasado año el sector logró crecer un +1,3%, hasta los 399 millones de metros cuadrados, después de un 2023 donde registró el nivel más bajo de la última década.

“Tras la estabilización de los ingresos en 2024, estimamos que la demanda muestre un nuevo crecimiento en 2025, que se acelerará en 2026, debido, en gran parte, a la reactivación de la construcción, tanto en España como a nivel europeo”, indica Sara Vicent, Coordinadora de Analistas de Riesgos de Solunion España en Levante y experta en el sector.

Solunion apunta a que, en 2025, se espera que la edificación en Europa muestre un leve crecimiento del +0,6%, frente a la caída prevista del -2,4% en 2024. Asimismo, para 2026 y 2027 las perspectivas mejoran, con crecimientos del +1,8% y +1,7%, respectivamente.

Por su parte, el mercado español, que aporta un 28% de los ingresos al sector, muestra mejores perspectivas de actividad de la construcción con respecto al conjunto europeo para los próximos tres años. Así, para 2025 se espera un incremento del +3,5%, mientras que en 2026 ascenderá a un +4% y, en 2027, a +3,5%.

“Las exportaciones, que generan un 72% de los ingresos del sector, representan una proporción significativamente elevada con respecto a otros sectores. Sin embargo, es la contribución más baja de los últimos diez años, debido en gran parte a la buena evolución mostrada por la facturación nacional, que ha crecido un promedio del +9,5% acumulado frente al +4,6% de las exportaciones”, explica Sara Vicent.

Entre los principales destinos de exportación se encuentran Estados Unidos, que representó un 9,8% de la facturación del sector en 2024, seguido de Francia, con un 8,4%, Reino Unido (4%) e Italia (3,3%).

A nivel internacional, el potencial arancel al sector impuesto desde Estados Unidos será un factor clave. En este sentido, se abren posibles escenarios para el azulejo español, que podría ver incrementada su competitividad en caso de contar con un arancel menos gravoso que China e India. No obstante, un arancel elevado al azulejo chino e indio podría provocar una mayor oferta de ambos productos en el mercado europeo, impactando en los productos procedentes de la Unión Europea.

Por su parte, Francia muestra una reducción prevista de la actividad constructiva en 2025 del -0,7%, volviendo a terreno positivo en 2026 (+1,5%) y 2027 (+1,3%), mientras que Reino Unido anticipa tres años esperanzadores, con un aumento previsto de +2,9% en 2025, +3,7% en 2026 y +3% en 2027.

Las insolvencias se reducen más de un 40%

En lo que respecta a las insolvencias empresariales, Solunion apunta que, por segundo año consecutivo, muestran una reducción anual de más de un 40% hasta los 11 concursos registrados en 2024, en línea con la tendencia a la baja registrada desde el año 2022, donde se alcanzó un dato récord de 34 insolvencias debido, entre otros factores, a la fuerte subida de los costes energéticos, lo que generó un empeoramiento de la disponibilidad de liquidez.

Sobre Solunion:

Ofrecemos productos y soluciones de seguro de Crédito y de Caución y servicios asociados a la gestión del riesgo comercial para compañías de España y Latinoamérica. Somos una joint venture constituida en 2013 y participada al 50/50 por dos grandes aseguradoras, [MAPFRE](#) y [Allianz Trade](#). Ponemos al servicio de nuestros clientes una red internacional de vigilancia de riesgos desde la que analizamos la estabilidad financiera de más de 80 millones de empresas. Con una extensa red de distribución, respondemos a las necesidades de compañías de todos los tamaños en un amplio rango de sectores industriales. www.solunion.com

Contacto de prensa:

Solunion – Departamento de Comunicación Corporativa

Eva Muñoz

Tlf. +34 91 417 80 11

eva.munoz@solunion.com / comunicacion@solunion.com

Avda. General Perón, 40 – 2ª planta
28020 Madrid

Advertencia:

Algunas de las afirmaciones contenidas en el presente documento pueden tener la naturaleza de meras expectativas o previsiones basadas en opiniones o puntos de vista actuales de la Dirección de la Compañía. Estas afirmaciones implican una serie de riesgos e incertidumbres, tanto conocidos como desconocidos, que podrían provocar diferencias importantes entre los resultados, actuaciones o acontecimientos reales y aquellos a los que explícita o implícitamente este documento se refiere. El carácter meramente provisional de las afirmaciones que aquí se contienen puede derivarse tanto de la propia naturaleza de la información como del contexto en el que se realizan. En este sentido, las construcciones del tipo “puede”, “podrá”, “debería”, “se espera”, “pretende”, “anticipa”, “se cree”, “se estima”, “se prevé”, “potencial” o “continúa” y otras similares, constituyen la expresión de expectativas futuras o de meras previsiones.

Los resultados, actuaciones o acontecimientos reales pueden diferir materialmente de aquellos reflejados en este documento, debido, entre otras causas a (i) la coyuntura económica general; (ii) el desarrollo de los mercados financieros y, en especial, de los mercados emergentes, de su volatilidad, de su liquidez y de crisis de crédito; (iii) la frecuencia e intensidad de los siniestros asegurados; (iv) la tasa de conservación de negocio; (v) niveles de morosidad; (vi) la evolución de los tipos de interés; (vii) los tipos de cambio, en especial el tipo de cambio Euro-Dólar; (viii) la competencia; (ix) los cambios legislativos y regulatorios, incluyendo los referentes a la convergencia monetaria y la Unión Monetaria Europea; (x) los cambios en la política de los bancos centrales y/o de los gobiernos extranjeros; (xi) el impacto de adquisiciones, incluyendo las integraciones; (xii) las operaciones de reorganización y (xiii) los factores generales que incidan sobre la competencia, ya sean a nivel local, regional, nacional y/o global. Muchos de estos factores tienen mayor probabilidad de ocurrir o pueden ser de carácter más pronunciado, en caso de actos terroristas.

La compañía no está obligada a actualizar las previsiones contenidas en el presente documento.